

Kombipaket Anwaltsstrategien

Wirksam Kommunizieren und erfolgreich Verhandeln!

Die beiden Praxisbücher aus der Reihe Anwaltsstrategien bieten besonders jungen Anwälten und Rechtsanwaltsanwärtern Strategien, Techniken und praktische Tipps, um auch in anspruchsvollen Verhandlungssituationen souverän zu bestehen.

Erfolgreich kommunizieren mit Mandanten

Die erfolgreiche Betreuung von Mandanten ist viel umfassender als reine Rechtsberatung. Fachliche Kompetenz allein reicht da nicht aus. Sowohl was Sie sagen, als auch wie Sie etwas sagen hinterlässt einen bleibenden Eindruck bei Ihrem Gegenüber. Kommunikative Skills im Kanzleialltag sind daher elementar. In diesem Buch lernen Sie grundlegende Konzepte und Methoden der aktuellen Kommunikationspraxis kennen und anwenden. Ob es nun das Honorar auszuhandeln gilt oder die Klage erfolglos war - mit geschickter Kommunikation ist das kein Problem mehr. Darüber hinaus erhalten Sie einen Überblick über jene standesrechtlichen Regeln, die die anwaltliche Kommunikation beeinflussen. Diese betreffen etwa den Umgang mit Gerichten und Behörden, die Kommunikation mit der Gegenseite oder das Verhalten im Gerichtssaal und werden anhand zahlreicher OGH-Entscheidungen veranschaulicht.

Verhandeln vor Gericht

Das Buch vermittelt alle notwendigen Kenntnisse und Fähigkeiten der verbalen und nonverbalen Kommunikation im Umgang mit KlientInnen, KollegInnen und Entscheidungsorganen. Vom

Anwaltsstrategien

Maria In der Maur-Koenne
Reinhard Tötschinger

**Erfolgreich kommunizieren
mit Mandanten**



Kombipaket Anwaltsstrategien

Praxisliteratur

523 Seiten, broschiert

ISBN 978-3-7046-6605-5 (Print)

Erscheinungsdatum: 21. Juli 2016

62,00 € (Print)

Preise inkl gesetzlicher MwSt

Erstkontakt bis zur Honorarnote, von der Klage bis zur Verfahrensbeendigung - die professionelle Beziehungsgestaltung ist wesentliche Voraussetzung für den Erfolg eines Rechtsanwaltes/einer Rechtsanwältin.